**[LG화학] 합격 자기소개서**

**직무 : Marketing planning**

**1. My story**

**자신의 성장과정 및 개인 특성, 장점 중심으로 기술해주시기 바랍니다. (최대 1000자 이내로 작성)**

**성장과정, 본인의 특성 및 성격(장단점)을 자유롭게 기술해주시기 바랍니다.**

[말 잘 듣는 청개구리의 성장]

저의 별명은 말 잘 듣는 청개구리였습니다. 시키는 일을 곧 잘했지만, 시키는 방식대로가 아닌 저만의 새로운 방식으로 하고자 엉뚱한 행동을 하고는 했기 때문입니다. 이런 성향을 바탕으로 문제를 바라볼 때 독특한 방향으로 문제를 해결하고자 합니다. 나아가, 팀의 의사결정을 풍부하게 만들기 위하여 스스로 반대자의 역할을 자처하고는 하는데, 비판자 역할을 자처함에도 원만한 대인 관계를 유지할 수 있는 배경에는 눈치가 빠르고 상대방의 마음을 잘 파악하는 저만의 노하우가 있었기 때문이라고 생각합니다. 이런 저의 성격은 팀 차원의 협업의 효율성을 높일 수 있을 뿐만 아니라 조직에 불협화음 없이 융화되는데 적합하다고 생각합니다.

[전례 없는 기획을 위한 노력]

자원재활용 NGO에서 버려지는 크레파스 모으기 행사를 기획한 경험이 있습니다. 다른 팀원들은 기존의 방식인 유치원 대상 텔레마케팅을 진행하여 버려진 크레파스를 수거하였습니다. 저는 이전에 한 번도 시행하지 않았던 대학교 캠퍼스를 대상으로 팝업부스행사를 기획했습니다. 대학교 이벤트 기획 동아리와 연계하여 인력 부족을 해결하고 행사를 성공적으로 진행하였습니다. 행사 당일 크레파스 수거량은 적었지만, 당시 단체의 대표로부터 전례 없는 기획에 대한 감사의 인사까지 들을 정도로 도전적인 실행을 실천한 경험이었습니다. 강한 실행력을 바탕으로 조직의 목표를 이해하고 성과를 창출해내는 과정의 핵심 인력이 되겠습니다.

[역지사지의 마음가짐]

저는 행동하기 전에 상대방의 입장을 먼저 고려하는 태도를 가지고 있습니다. 인턴으로서 다른 선배 직원 분들께 긍정적인 평가를 받을 수 있었던 원인이 바로 역지사지의 태도였다고 생각합니다. 무슨 일을, 어떤 방식으로 처리 하는 것이 도움이 될 수 있을까 먼저 생각하고 한 행동들이, 기대 이상의 역량을 발휘할 수 있는 계기가 되었습니다. 이런 태도를 고객들에게도 적용하여, 고객에게 실질적으로 도움이 되는 가치를 끊임없이 생각하고 제공하는 자세로 임하겠습니다.

.

**2. My competence**

**관심분야 및 희망직무 중심으로 기술해주시기 바랍니다. (최대 500자 이내로 작성)**

**관심분야 및 직무에 관련된 경험, 역량, 개인의 목표 및 비전 등을 자유롭게 기술해주시기**

**바랍니다.**

[신사업 도전에의 발판]

미국 스타트업 패러데이 퓨처의 ‘FF91’에 탑재된 배터리가 LG화학의 원통형 배터리라는 것을 게 되었습니다. 미래 산업에서 주목받는 기술인 전기차의 배터리를 공급하는 것이 화학 업계의 몫이라는 사실을 알게 되었습니다. 또한 전기차 배터리 사업은 전지부문 매출의 30% 가량을 차지하는 핵심적인 사업이라는 점에서, 주력 사업 부문에서 성장하고 싶은 꿈을 가져보았습니다.

KT 인턴 사원으로 영업 관리 직무를 수행하면서 현장 근무를 직접 체험해 본 경험이 있습니다. 해당 경험을 통해 직접 체험하면서 배우는 것의 중요성을 알게 되었습니다. 이런 교훈을 바탕으로 LG화학에서의 보다 큰 성장을 위해서 첫 걸음은 영업 현장에서 시작하고 싶다는 생각을 가지게 되었습니다. 같은 시간과 노력을 투자하더라도, 다른 사람보다 많은 것을 배울 수 있는 학습능력을 바탕으로 영업 현장에서 산업에 대한 이해와 분석력 그리고 대응력을 키우겠습니다. 영업 현장에서 강한 책임감과 유연성을 최대한 발휘하는 신입사원이 되고 싶습니다.